# 互联网百万富翁的秘密

# 我是如何利用简单的两页英文网站销售 我的电子书赚取 10 万美元的秘密

王千郡 著 28 天电子书 www.28dayebook.com

版本 1.0

Rev Oct 28, 2009

©2009 王千郡 28 天电子书

版权说明: 你可以复制,传播,销售这本电子书,但是请不要修改书中任何内容。谢谢!

#### 前言

首先感谢你下载和阅读我的电子书《互联网百万富翁的秘密》!在这本书中,我会与你分享我是如何在 2003 年发现互联网上最大的营销秘密,并且如何撰写自己的第一本电子书并在网上销售赚取 10 万美元的故事。下面你只要做 2 件简单的事情,就能够获取这本电子书的最新版本和每月赚取 ¥ 375 — ¥ 7500 的推广佣金。请接着读!

通过阅读《互联网百万富翁的秘密》,你可以学习以下内容:

- 1.获取成为互联网百万富翁的 2 个绝密公式,为什么现在众多互联网百万富翁都在使用和实践这个公式带来的财富,但是他们绝不告诉你呢?
- **2**.到底怎么样的一个网页使得作者茶不思,饭不想,只想掏钱付款给别人,最后导致他也从事互联网生意的?
- 3.为什么你的互联网生意的终极目的不是销售前端和后续产品?你如何 来达到这个目标并且最终放弃开发自己的产品?
- 4.如何使用国外的在线支付平台来为你的产品获取更多外汇收入?
- 5.如何让别人心甘情愿地帮助你成功?帮助你赚钱使得金钱自动进入你的口袋和账户?
- 6.如何做到查查电邮,看着订单和美元涌入的感觉?你会明白为什么互联网百万富翁就是2个绝密公式的结果?

还有很多很多….

以上所有内容全在这本免费电子书中、希望你能够喜欢。

如果你是从朋友邮件或者网上论坛获取的这本电子书,你可以现在订阅我们的免费电子杂志,**以便在第一时间获得未来有关这本免费电子书的免费修订版本**。同时你还会自动订阅价值 97 元的网络营销通讯月刊,我们会在每月初将网上最新最流行最有效的营销技巧发送到你的邮箱。所有这些都是免费的,而且你可以随时退订我们的电子杂志。

#### A: 获取这本电子书的免费修订本:

- 1。现在点击链接 <a href="http://www.28dayebook.com">http://www.28dayebook.com</a> 访问我们的 28 天电子书网站,订阅网络营销通讯月刊,只要留下你的电邮地址和你的名字就可以了;或者你可以直接发送空白邮件到 28dayebook@getresponse.com。
- 2。在5分钟之后,你会在邮箱里面收到一封确认邮件,只要点击里面\*\*想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击**索取最新版**的链接,免费获得最新修订版。点击**索取最新版本**\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。点击这里告诉朋友吧

的确认链接, 你就自动订阅到我们的免费电子书通知列表中。

3。在2分钟之内,你会在邮箱收到欢迎邮件,包含这本电子书的最新版本下载链接。在将来要是有任何更新的修订版本发布,你也会第一时间获得通知的。谢谢!

## B:每月赚取Y375-Y7500推广佣金

另外,你可以复制,转发,传播,销售这本免费电子书,只要你不修改这本电子书的任何内容。你可以参照页脚的提示,将我们的电子书与你的朋友分享。如果你现在点击页脚的链接将电子书转发给你的朋友,你会立刻获得这本电子书定制版本,其中包含你的推广链接。你一旦有网友通过阅读你的定制版本电子书购买我们的付费电子书,每月你就可以赚取高达¥375—¥7500推广佣金。

最后再次感谢你抽时间阅读和分享这本电子书。我们在本书中也与你分享一个通过这本电子书赚取财富的办法。当你掌握这个方法之后,你也会很愿意与朋友分享这本电子书的。这就是分享所带来的快乐与财富。

祝你阅读愉快,今天拥有好心情。

干千郡

http://www.28dayebook.com/email:support@28dayebook.com

附:为了便于你阅读查询,我们为你制作了书签。你可以点击 Adobe Reader 中本书左边的书签标志,打开书签,你可以看到相关的目录书签。点击目录书签,你可以直接转到那些章节。

又附: 你是否想知道如何使这本电子书成为你的7天24小时的"电子销售员"? <u>点击这里</u>加入28天电子书网站联盟,发现更多信息。

<sup>\*</sup>想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击**索取最新版**的链接,免费获得最新修订版。点击**索取最新版本**\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。<u>点击这里告诉朋友吧</u>

# 目录

0.	前言如何	获得这本电子书的修订版与《财源滚滚来》2
1.	第一章:	我是如何发现互联网的财富秘密的?5
2.	第二章:	互联网自动话营销使你睡觉也能赚钱11
3.	第三章:	你可以销售任何产品或者服务,只需一封销售信22
4.	第四章:	邮件营销的魅力,你的财富在你的客户名单里30
5.	第五章:	你可以满世界收钱,只要一个支付平台就 OK34
6.	第六章:	网站联盟, 你拥有一个优秀的销售团队帮助你销售38
7.	更多学习	]41
8.	如何利用	]这本书赚钱42

#### 第一章: 我是如何发现互联网的财富秘密的?

下面我会与你分享我是如何在 2003 年发现互联网最大的营销秘密,并且创办自己的网站,赚取互联网财富的。你也可以做到的。

在我们开始之前,我将向你介绍成为互联网百万富翁的2个绝密公式。 你会掌握什么是互联网财富的积累和了解到为什么现在众多互联网百万 富翁都在使用和实践这个公式带来的财富,但是他们绝不告诉你呢?

## 1.1 成为互联网百万富翁的 2 个绝密公式

你相不相信,只要三个月的时间,你就有可能获得1,000,000?

如果你的回答是肯定的,我将向你分享成为互联网百万富翁的 2 个绝密公式和他们的案例。请接着读。

近期,我们刚刚启动一个名字叫做《<u>揭秘如何在 28 天内撰写销售你自己的电子书</u>》的电子课程,教授网民如何在撰写销售电子书,并且带来财源滚滚。为了在网站正式启动之前尽可能获得潜在客户和未来的网站联盟成员支持,我们通过电子杂志订阅系统发送一本免费的电子书《互联网百万富翁的秘密》。为了使更多的人获取这个好消息和电子书,我持续不断地更新博客宣传这个免费品。当我昨天发博文时发现这个和我书名相类似的链接:

谁是首位互联网上平民百万富翁?

原来是诺基亚和土豆网组织的一场网络选秀活动,参加者可以通过使用 诺基亚手机 N97 参与答题,竞选进入决赛的机会,最后三个月后会有一 位幸运儿成为百万富翁。《贫民百万富翁》想必大家都已经看过了,需要 获得百万富翁必须答对全部问题,而我们的节目却不需要那么知识渊博, 只要你可以会使用手机上网搜索,就可以成为百万富翁。

那么你想参加吗?你觉得你获胜的几率是多少呢?

到我写这篇文章时候,已经有 104460 名平民参加这个活动,而主办方 认为截至报名结束,会有 40 多万的平民参与这项活动。你如果参加了, 你的获胜几率是 5 0 %,或者你成功,或者你失败。你的获胜几率也会

是 4 0 万分之一。那么你想提高你的获胜几率,轻松成为互联网百万富 翁吗?

参加在洛杉矶举行的一分钟百万富翁研讨会时,罗伯特艾伦和马克汉森和我们分享了成为互联网百万富翁的2个绝密公式。艾伦先生走到我的身边,询问我:"你觉得成为互联网百万富翁困难吗?"

"当然,我是从中国来的。"

他拿起桌上的白板笔,在我的笔记本上写下2个公式,我看后豁然开朗,原来成为互联网百万富翁也不是不可能完成的任务,遥不可及的目标呀!

我现在就告诉你那2个公式,你也会觉得成为互联网百万富翁的几率不是50%,更不是40万分之一。

- 1. 100x10,000=1,000,000
- 2. 1,000x1,000=1,000,000

这就是成为互联网百万富翁的2个绝密公式,你会发觉这就是数字游戏,那么我们如何实现它呢?

## 1. 你自己卖你自己的产品

#### 100x10,000=1,000,000

罗伯特艾伦和马克汉森曾经在《一分钟百万富翁》中提到,如果有一个足够大的电子杂志,他们就可以在一分钟内成为百万富翁。这就是说好比你有一个足够大的电子杂志,里面有 5 0 万的潜在客户,而你去销售一个 100 元的产品,软件,教程,护肤品等等,那么你只要销售 1 万套,你就可以轻松赚取一百万。

请记住上面公式的 100 是你产品的定价,而 10,000 是你销售的数量。我们都知道,100 元的产品随处可见,所以你只需要拥有一个几十万甚至一百万的电子杂志。只要向你的潜在客户发送一封催眠的销售信,就会迫使你的潜在客户掏出钱包实现你的百万富翁梦想。

那么你会说我没有那么大的电子杂志怎么办?

租用一个那么大的电子杂志。

案例 1: 罗伯特艾伦在 2 4 小时设定赚取 1 0 万美元的挑战目标,结果他成功了,在 2 4 小时向自己的电子杂志发邮件赚取了 4 0 多万美金,那么你觉得他可以在未来的三个月内成为百万富翁吗?

案例 2: 英国大学生 Alex 为了筹得学费,在互联网上销售百万主页,每个格子  $1\ 0\ 0$  元,一共 1 万个格子。他在三个月之内成为平民百万富翁。 100x10,000=1,000,0000

#### 2. 别人卖你的产品 1,000x1,000=1,000,0000

你的产品价值 1,000, 就那么一本课程,几个赠品?那么一套软件?那么一套护肤品?不可能。

你只有 2 0 0 个电邮的电子杂志或者你根本没有电子杂志,这时你需要别人的力量。

如果你销售的是1000元的产品,那么你需要的不是几十万,一百万的电子杂志,而是上百万的电子杂志,才能找到那1000个购买的用户。

设想一下,如果微软和苹果公司向全世界的用户发送一份邮件销售你的 定价 1 0 0 0 元的产品,你认为你会在三个月内成为百万富翁吗?

答案是不会的。

因为你可能会在一夜之间成为百万富翁,而不是三个月。

案例 1:《秘密》合著者 Joe Vitale 发现一套系统,通过朋友的帮助,在同一天发送销售邮件,可以使自己的图书 2 4 小时内成为亚马逊畅销书第一名。

案例 2:《秘密》制片人朗达拜恩也同样使用公式 2,通过秘密中全部专家的努力和支持,在他们各自的电子杂志推广下,使得这部独立电影在6个月内销售 20万套 DVD,650万册图书,成为纽约时报头号畅销书。

案例 3:美国新近营销专家弗兰克科恩最近销售一套定价 1 9 9 7 美元的群体控制的营销系统教程,他只在指定的 2 4 小时内销售,过了时间,你就无法购买这个产品。而之前的一周内,我不断收到来自美国营销巨擎的邮件,关于购买科恩的产品会获赠超值的几千美金的赠品,其中包括 Eben Pagan,Ryan Deiss,Kevin Wilke 等等,他们都是拥有几十万上百万的潜在客户名单的。那么面对这样的超值赠品,你不会心动吗?我最后购买了一套。

而结果呢?

弗兰克科恩也没有在三个月之内成为百万富翁。

他在24小时内销售了多达2500套教程,销售高达5百万美金。

你喜欢哪个公式呢?

我希望你通过这些案例能够了解到互联网财富积累的本质:数字的游戏。你的财富不是你钱包里面的百元钞票,而是你银行账户上的数字。我们在后面的章节还会提到互联网虚拟财富的数字概念。一旦你了解并且改变你对互联网财富的观念之后,你会觉得财富真的可以轻松获取,滚滚而来。

#### 1.2 我是如何发现互联网最大的营销秘密的?

首先允许我自我介绍一下。我是王千郡,大学毕业后就进入一家国际化物流公司打工。在 2000 年公司内部岗位调整,我被暂时调休,在家里等待上岗的机会。就象 2009 年经济危机中许多面对下岗的危机的打工族一样,那段时间感觉非常郁闷,因为每天别人正常的上下班时间,我却只能在家里无所事事,做个无业游民度过。

为了打发时间,我会经常去图书馆阅览杂志,而且那时刚刚流行互联网,于是我购买了第一台电脑,一有时间就上网搜索自己喜欢的资讯和知识。

因为平时喜欢看书的缘故,所以每次浏览网站,经常会搜索 free book 和 free ebook,就是免费电子书。有时候你会发现,你在网上的搜索可能会将 你带到不可思议的地方和网站。这样的事情就发生在我的身上了。

因为时常在英文网站搜索免费电子书,我经常访问一些英文营销网站, 在那里会提供一些免费电子书,供访问者下载。下载的电子书多了,就 接触到美国最新的互联网营销理论,就是睡觉也能赚钱。

后来,我在网上认识了 Mark Joyner 和 Joe Vitale,前者是伊索公司的老板,一家著名的互联网信息营销公司,最著名的作品就是《1001 营销杀手秘诀》,现在这本书已经绝版了。

Mark Joyner 将许多互联网营销方面的精英的图书作品电子化,并且在网上销售,而其中最吸引我的就是 Joe Vitale 的<u>《催眠写作》(Hypnotic Writing)</u>。

《催眠写作》是 Joe Vitale 写的一本如何利用写作使得别人掏腰包购买你的

产品或者服务的教程。网站发布后,我就经常访问这个网站,并且看那封销售信非常上瘾。每次阅读完,就迫不及待地付款购买这本电子书。

后来我知道,原来这都是因为文字的力量。你也可以凭借你的写作,你的文字使得别人做任何你想做的事情,包括催眠他们掏钱包向你付款。

因为那时购买这本电子书需要用信用卡支付,而 2000 年国内银行发行外币信用卡要求非常严格,所以一般人士很难获取申请资格。虽然那时无法购买催眠写作,但是我就像上瘾一样,每天会打开那个网页,阅读那封销售信,阅读完后感觉心情很好,甚至我会打印出来,仔细阅读每一个字,研究为什么我看了之后就无法抗拒它的诱惑,茶不思,饭不想,非要购买不可呢?现在你也可以看到<u>那封销售信</u>,进入页面点击 April 07,2000 就会看到的。这就是文字和销售信的力量,稍后我们会教你如何撰写一封催眠的销售信。

最终我们终于有机会购买《催眠写作》这本电子书了。可是购买的过程令我非常惊讶,并且使得我了解到互联网最大的营销秘密和开启互联网财富大门的金钥匙。

我当时是中国时间早上十点半购买的《催眠写作》,那时已经美国午夜时分。我当时点击付款按钮,输入信用卡卡号和电子邮件地址,然后点击确认按钮。网站立刻提示我,已经成功从我的信用卡里面扣除 27 美元,支付到 Mark Joyner 的伊索公司,我会在下一期的信用卡账单上看到相关信息。为了确认我付款成功,其实我不相信,款项已经从我的银行卡扣除,我拨打信用卡 24 小时免费电话,希望查询我今天的交易状况。

出乎我意料的是,值班服务员告诉我,刚刚有 27 美元的款项已经从信用卡扣除,并且转入美国一家叫做 AESOP (伊索的英文拼写)的公司。我真的没想到,信用卡支付可以做到实时扣款,就那么短的时间,我的钱就跑到美国公司的账户里面去了。

更令我出乎意料的还在后面呢。本来我购买的时候已经是美国下班的时间了。按说我的订单应该美国转天早上工作时间在处理的,所以我就把这件事情忘记了。2分钟后,我突然想起,朋友约我中午吃饭的地址,要我上邮箱查邮件。

我打开邮箱,我所看到的令我张大嘴巴,目瞪口呆!你猜怎么回事呢?

原来有一封伊索公司的邮件静静地躺在我的收件箱里面。打开一看,是一封欢迎信。谢谢我购买他们的电子书《催眠写作》,接着其中附带着电子书的下载地址。没想到我可以马上下载这本电子书。

我马上访问那个地址,下载到我购买的电子书,于是冲杯咖啡,慢慢地阅读起来。

首次的网上购物体验让我至今感到震撼!我劝你也去尝试网上购物,去体验一下购买的过程。当然,你也可以去<u>电子书销售网站</u>购买付费下载的电子书,体验一下我所感觉的兴奋体验。而这种购买体验的感觉不但会使你长久兴奋,而且会使你也有从事互联网生意的冲动。

《催眠写作》太棒了,它是我至今购买的最有价值的电子书之一。为什么呢?因为它使我产生了从事互联网生意的念头,并且吸引到每年5万的财富。

后来我一直在琢磨催眠写作的销售网站。这个网站销售的是一本电子书,网站没有客服,没有电话,没有公司地址。只有一封写给我的书信,付款之后,网站实时将款项扣除,并且将我自动带到电子书下载地址,我没有等待 24 小时去等候网站客服为我处理订单,发送邮寄电子书。而是所有这些从我浏览这个网站到完成购买,到下载电子书,全部都是网站自动完成的,没有任何人员参与,服务,电话咨询,只有我和机器之间的沟通,这就是互联网最大的营销秘密。太神奇了!

在下一章,我们就与你分享如何能够是你的网站自动化,使你能够在睡觉的时间也能赚钱。更奇妙的是,一旦你开启这台互联网自动化机器,你就可以眼睁睁看着他在 24 小时不间断为你赚取财富,根本不需要你去参与和管理。

你准备好了吗? 让我们马上开启这台机器吧。

#### 第二章: 互联网自动化营销使你睡觉也能赚钱

上一章,我们与你分享互联网最大的营销秘密,那就是通过现代化科技手段,我们可以使得网站自动完成销售活动,而不必去面对面地接触你的潜在客户,并且能够实时地收取货款,同时转入你的银行账户,并且将货物的发货信息第一时间通知购买客户,而不需要实际的客服人员上班之后再去处理。

请仔细重读上面的这段话语,因为我们撰写这本电子书的目的就在于与你分享这个伟大的观念。接下来你会了解到这个概念是如何帮助我们吸引到不可想象的财富,而且你也会知道这个观念对你意味着什么,你也可以同样复制我们的方法,复制那些已经成功的模式来吸引你的被动收入,带来滚滚财源。一旦你掌握这种互联网自动化营销的原理和技巧,你同样可以在互联网上销售任何产品和服务给任何网民和任何国家。

我们接下来会与你你分享介绍互联网自动化决胜的三个步骤和四个核心因素之前,我们有必要向你更正一下睡觉也能赚钱的观念。

#### 2.1 即使你睡觉也能赚钱在国内是错误的!

你会发现很多机构和专家会向你宣传所谓睡觉也能赚钱的互联网神话。 实际上睡觉也能赚钱是区别你的时区和你所销售的对象的。首先说为什么英文的营销网站都在宣传睡觉也能赚钱呢?

这是因为英文所面对的客户都是英文国家的网民,包括英国,美国还有 其他说英文的国家。而这些网民所处的国家不同带来了时区的不同。而时 区的差异就造成你经营的网站可以在你睡觉时候也能为你赚钱。

举例来说,有一个美国网站,销售一本关于为宠物美容的图书和工具套装。有很多英国的网民浏览网页,通过搜索引擎发现这个网站,他们在英国当地时间早上8点左右订购了这本图书和工具套装,而这时网站的管理者身处美国,英国早上的8点还是美国的凌晨4点,所以即使他们还在睡觉,你的网站也不会休息,还在帮助你销售产品或者服务,而且你也不需要支付双薪或者夜班补助加班费给你的网站。

所以说如果你的销售的产品面向的潜在客户都与你在同一时区,那么你 睡觉的时候,你的客户也在休息,所以这个时候睡觉给你带来财富是不 可能,或者是几率很小的。

我们的网站 28 天电子书添加一个数据第三方的流量统计监控软件一数据专家,这样就可以实时并且每天管理查询我们的访问量和访问者浏览的情况。通过查询这些浏览信息,我们发现,基本上访问者在午夜 1 点一凌晨 7 点很少有人访问网站。为什么呢?很明显,大家都在睡觉。

那么说,我们中国的网站站长就无法制作那种睡觉也能带来收入的网站了吗?不是的。我们最近访问一个网站联盟的软件网站,是斯洛伐克的公司,本来他们的母语是斯洛伐克语,目标客户也是本国用户。但是公司反馈的信息却表示他们的大部分订单是来自美国和英国,所以即使他们的客服人员在睡觉,订单依然源源不断地涌入。

另外,有一个波兰的电子商务公司,开发了好几种软件和互联网营销产品,波兰的市场有多大我想大家都会清楚的。这家公司不但目标客户在美国,英国,而且他们将网站的服务器直接托管在美国,目的就是为了使得美国的客户能够最快速地访问网站。有一天网上,我正好询问他们的在线客服,因为看到他们的工作时间是美国当地时间朝九晚五,可是在波兰怎么能够做到按照美国时间工作呢?而雇佣美国员工按说成本也会相对昂贵,那他们怎么解决这个问题呢?很简单,他们的在线客服都是加拿大人员。

我们都知道,马云的阿里巴巴不但是一个优秀的中国网站,也是世界上杰出的英文网站,而他们的管理团队在那里呢?在中国,在香港,而不是美国。

所以说,在国外适用的原理不一定在中国有效,但是你需要分析并且修 改那些行之有效的营销策略。而你一旦在国外建立你的英文网站,你也 可以将你的营销地盘拓展到海外,而不局限在国内或者某个区域。

#### 2.2 我是如何创建每年吸引 40 万财富的网站的?

因为经常搜索免费电子书,我们认识了互联网最著名的营销和广告文案大师 Joe Vitale, 因为太喜欢他的文字和广告文案,我也经常模仿他的写作来撰写文章发表在网上,而且我也在 2000 年创建了第一个英文网站,就是 http://www.mrchange.com,在开始我们尝试放置发表一些广告文案文章在上面,后来就将许多自己撰写的广告普及文章做成一个文档,并且在网上销售,标价 10 美元。

可是销售不是很理想,因为我们没有撰写专门的销售信,那些文章也没有共同的主题,我们也只是在网上写着:购买我们的广告知识普及文集,定价 10 元。虽然偶尔也有零星的订单,我还需要时常回复客户问题,有关销售的广告知识普及文集和给购买的客户发送下载地址。虽然订单零零

星星有一些,但是这些售前支持,解答问题和售后发送邮件就耗费我很大精力。

而那次在网上订购 Joe Vitale 的催眠写作的经历改变我的互联网财富思维和观念。我访问催眠写作的网站,浏览他们撰写的销售信,然后自己订购了付费电子书,网站没有等待客服人员上班就处理了我的订单,并且从我的信用卡里面将书款实时扣除,而打入美国作者的银行账户里,这个过程没有等待一天或者 24 小时,而是实时瞬间的事情,不需要你的网站管理员跑到你的家门口,将款项收好,然后搭乘夜班班机飞往纽约大通银行,9 点一到,将款项存入作者户头。如果你使用信用卡手机提醒功能体验购买我们的 28 天电子书,当你付款成功,立刻也会收到手机短信,通知你扣款成功的信息。这就是互联网科技的魅力所在。

而最迷人的事情还在后面呢。你购买的电子书不需要等待客服人员上班 以后再去处理你的订单,而是你马上可以获得下载网址,马上可以获得 订购的满足感,而不需要等待上网查询客服是否发货,快递现在到达什 么位置了。

因为惊叹互联网的高科技手段达到的成就和先进科技所带来的购买便利, 只要拥有一张卡片,你就可以购买全世界,不管你身在何方。我是被这 个购买深深地打动了。

后来有一天,我又在琢磨这个没有任何客服的网站,突然一个不可思议的念头和四个字涌入我的脑海,而这四个字最终改变了我的互联网生活。

那就是"I CAN DO THAT!"(我也可以这样做的!)

就是呀,我也可以将现有的网站复制成像它这样成功的模式。我也可以 写一本电子书,然后在网站上销售。不需要任何客服人员,我只需要模 仿他现已经成功模式,照法就做就好了。

可是我又能够写什么呢?

后来几星期我也没有任何进展。这时我在网站上又发现两个不错的网站,一个是新西兰作者 KEN SILVER 撰写的《电子书秘密》一书,在网上销售 39 美元(目前版本是 2000 年的,内容有些已经过期);另一是 Joe Vitale 的 6 盘录音磁带《中小企业营销秘籍》,在网上销售 99 美元(已经绝版)。

当时我也是非常喜欢这两个产品,可是账户的余额根本无法支持我购买这两样电子书和磁带。

后来我没有办法,只好尝试在周日的下午给 Joe 和 Ken 各写了一封邮件,

希望他们可以能够免费送给我一份电子书和录音磁带(开玩笑吧?这怎么可能?),当然我在邮件中附上诸多理由,如果我获得这份免费品对于他们会有什么好处和回报,然后我满怀希望地将邮件发送出去了。

结果令我无法想象。当天晚上我就收到 KEN 的回信,说已经收到我的邮件,很感谢对他的电子书的兴趣。然后我就发现在邮件的附件中包含有《电子书秘密》一书的电子版。当时我真的兴奋得跳了起来,没想到自己的一封邮件就获得 39 美元的电子书。

而寄给 JOE 的邮件没有任何回音。可能他太有名气了,根本不会理会我的请求。一周过去了,我终于收到他的回信,话语很简单,也是感谢我的来信,他说一般他不会接受任何客户对他的付费产品的免费索取,但是我可以先购买尝试,如果不满意要求退款的服务(就和 28 天电子书一样的零风险购买保障)。我知道这次我写的邮件没有成功,最后看完他的邮件,发现签名后面附言中说希望我能够将邮寄地址发给他,他可以邮寄磁带给我。

哇! 真的太神奇了。我就简单地发送两封邮件,就能说服两位互联网大师将他们的昂贵产品免费给我,不收取任何费用。原来文字有那么大的力量呀。我赶忙回复邮件,将通信地址发给他,也谢谢他的馈赠。

不到一周时间,联邦快递为我送来 JOE VITALE 的《中小企业营销秘籍》6 卷录音带,价值 99 美元,而我打开包装,发现每卷磁带还有 Joe 的亲笔签名,这就不仅仅价值 99 美元了,真是价值连城的馈赠,你能想象得到我的兴奋和喜悦心情。

经过这两次不平凡的经历,我仅仅通过两份邮件,就获得价值 138 美元的产品,还不包括昂贵的快递费用。加起来折合 1660 元人民币。仅仅两份邮件产生的结果。

我这时还在思考写什么内容的电子书呢?那么我完全可以撰写一本如何说服别人的电子书,里面就可以介绍我通过邮件获取电子书,录音磁带合集的故事呀。

于是我又翻出曾经撰写的广告文集,加上我绘声绘色的真实故事,在 28 天内编成 128 页的电子书,就是你现在看到在我的 mrchange 网站上销售的《催眠说服术》一书(Hypnotic Persuasion)。

然后我在 2002 年底花费了三千美元(相当于二万五千元人民币),雇佣了世界上最顶级的广告文案大师来帮助我的电子书《催眠说服术》撰写网站销售信,他基本只为专业电子商务公司撰写广告销售信,那次也是为我特地破例操刀。当然现在他的销售信写作价格已经远远不止那么便

官了,我的网站那封信已经上涨到三四倍的价钱。

为了这本《催眠说服术》,我当时花费了大约三万元人民币写销售信,做网站等等。因为使用世界第一名的广告文案大师的销售信,我们网站的销售立刻飞涨起来,但是我虽然投入了三万人民币,我却没有在 2003 年赚到一百万。

我只赚到八千多美元。

2003年全年,我的电子书销售了将近 600 本,每本定价 27 美元,就是 16286 美元。扣除我付给网站联盟推广员的大约八千美元,我实际收入为 八千多美元,就是说这本电子书在第一年为我带来六万八千元人民币的 纯利润。这么算来,我开始在一个月内投入的三万元,现在经过一年的 运作,收入已经翻倍。

而我除了写作的那一个月投入的金钱与 28 天业余时间,从晚上 9 点到 11 点写作之外,2003 年我基本没有对网站营销做任何事情。

而这个网站后来还持续为我带来更多的美元进帐。如果你浏览我的<u>28天</u> <u>电子书网站</u>,你会看到当年的美元银行收入明细和现在每月的盈利。现 在就是这个简单的2页网站,每月还能为我带来将近4千美元的纯利润。

这样你可能会说我们的网站也每年赚取 5 万美元,那么距离百万美元的目标还是非常遥远的呀?

其实我在前面提到过互联网财富就是数字的游戏。这种 2 页的简单网站一般的利润在每年 2-10 万之间。假设我们的网站每年只带来 2 万元,那么怎么能够每年赚取 20 万元呢?

创建 10 个 2 页网站。一旦你掌握了这种创建网站和寻找电子书产品的技巧后,你可以在一年或者 5 年之内每年都创作一本不同内容的电子书,并且为这本电子书创建不同的 2 页网站。这样,你就可以从每年一个网站赚取 2 万美元转变成为你有 10 个网站,每年一共给你赚取 20 万美元。

互联网财富只是数字和时间的游戏。

最开始的一年,我还会为网站一些退款申请联系我的网上收款银行。而现在我非常懒惰,以至于对那些1%要求退款的客户自动回复他们,要求他们直接联系网上银行,所以我很少投入经历去维护或者营销这个MRCHANGE.COM的网站了。

如果你好奇并且查询这个网站的 ALEXA 的排名时候,你能够会有疑问, 为什么访问量现在那么少和排名那么靠后(百万级),还能带来不少的

收入呢?

- 1. 因为那封销售信,你可以仔细地学习一下。这封销售信经过我们的长期测试,已经证明每三个访问者(英文访问者)就会产生一个购买客户,相当于成交率在30%以上,即使非常优秀的销售信成交率也只是5-11%。所以即使访问者再少,也能产生大量的订单。
- 2. 为了减少网站的访问压力,我们在<u>网站联盟的推广计划</u>中提供一个文档(位于第四项),你可以直接将我的网站全部下载成 ZIP 文件,并且上传到你的网页。而所有浏览你的网页的订单会自动将佣金打入推广员账户,而那些访问者就算没有访问我的网站,也会因为从克隆网站上购买而付给我书款。

那么你是否也有兴趣来创造一个为你吸引 **10**-**50** 万人民币年收入的网站呢?

#### 2.3 被动收入和世界上最高利润和最好的产品

下面我将与你分享三本能够改变你的财富状况的图书和一些颠覆性的观念。

# (澳)拜恩的《<u>秘密</u>》;(美)清崎的《<u>富爸爸穷爸爸</u>》;和罗伯特艾伦的《财源滚滚》

这三本书会彻底改变你的财富的观念,并且清楚地告诉你,拥有一份稳定的工作并不会为你带来财富金钱收入流。相反,只会给你的老板,你工作的公司创造财富和稳定的收入流。

而如果你希望能够获取稳定的收入流,而且不希望每天去上班工作的话, 你需要了解什么是**被动收入**和你如何能够创造被动收入。

被动收入就是你只工作一次,而能够为你带来持续不断的收入的收入模式。那么什么是被动收入呢?

歌星在录音棚灌制一张音乐 CD 大碟需要 3 个月时间,但是她却可以因此这张 CD 的销售能够持续收到稳定的收入,而 CD 的歌曲在卡拉 OK 中播放,她还能收到版权收入。

影星在摄影棚拍摄一场电影可能需要 7 到 12 个月,但是他却可以在未来 10 年,20 年因为电影放映,DVD 发行收到稳定的盈利,这就是被动收入。

作者花费3个月创作的小说,可以在将来的岁月因为不断的再版印刷为

他带来稳定的收入,包括电影改编权的出售。

那么我们打工族又如何找到创造被动收入的机会和渠道呢?

你也可以成为一名作家,具体来说,就是电子书作者。因为

#### 电子书是世界上最高利润和最好的产品

- 你不需要为你的产品印刷付一分钱(完全免费!)
  - 一旦你完成电子书的写作,你可以将它存为WORD文档,PDF文件或者TXT格式,或者使用网上各种电子书软件制作成EXE的格式,提供给你的读者下载。印刷根本不需要,否则,怎么叫电子书呢?
- 你不需要支付任何金钱来邮寄你的产品 (完全免费!)
  - 一旦潜在客户购买了你的电子书,完成付款之后,你就可以将你的电子书直接发送给客户,通过电子邮件,网页上的链接或者第三方的发送方式,不用你拨打快递电话,上门取件来花费 2—4 天时间将你的电子书快递或者邮寄给你的购买者。
- 你不需要为你的产品支付额外的仓储费用(根本不用!)

你需要销售大约 1 本,10 本,100 本,10,000 本,100,000 本,1,000,000 本电子书,你不需要租用或者购买一个10万平米的仓库才存放你的电子书。相反,不管你销售多少本电子书,你的储存空间也就是100K到1M之间。

• 你不需要雇佣任何雇员来销售你的产品(根本不用!)

你要是在淘宝或者开设实体店铺,你需要雇佣几个或者十几个员工帮助招待顾客,销售产品。而销售电子书则完全不同,你只需要创建一个网站就可以了。不需要任何雇员,你的网站就是你 24 小时,一周 7 天,一年365 天从不请假的销售员。

你是否现在也想开始撰写电子书来销售呢?

#### 2.4 自动化营销系统的 3 步曲

现在我们与你分享如何创造一个完整的自动化营销系统。一旦你掌握了这个系统的内部原理,你就可以将它应用到任何产品或者服务的销售上

#### 1. 自动流量,将访问者自动带到你的网站。

你的网站建好了,销售成交率也很高,但是没有人访问,那么还不 算成功的网站,只有你的网站吸引大量的访问者,而且是大量的潜 在访问者,你才能够顺利地完成销售,提高你的销量。

那么如何能够是你的网站能够自动带来大量的潜在客户呢?使用付费的点击广告(Pay Per Click,简称 PPC),目前美国最知名的 PPC 是 Google Adword 和 Yahoo Overture. 只要支付少量的广告费用,你就可以自己制定相应的广告关键字,根据目前你选择的广告关键字的定价,制定广告系列。发布以后,当网民在网上搜索相应的关键字,你的广告就会出现在搜索结果页面的右边的广告位置。

举例来说:如果你撰写一本有关减肥的电子书,希望在网上销售。那么你最希望那么对减肥有兴趣的网友能够访问你的网站,所以你会选择"减肥(lose weight)"作为你首选的关键字,你登录 Google Adword 和 Yahoo Overture,发现现在对于减肥的最高单次点击价格是\$0.30 美元,所以你可以选择价格稍微低一些的点击价格,假设是\$0.15。

就是当访问者访问 Google 英文网站,在搜索框里面搜索 LOSE WEIGHT (减肥),你会看见搜索结果页面右边会有很多小幅的广告,这些都是付费的点击广告,你会看到你的广告就在广告的第三位。

一般情况下,访问者都会浏览左边正常的搜索结果,但是如果访问者看到右边的广告,非常感兴趣,他们可能就会点击这些付费广告。他们点击一次,你就会因此而支付\$0.15美元。而你的电子书售价是27美元,你的网页成交率是30%,那么就是说100个访问者会有30个购买客户。那么我们计算一下这个成本。

你需要支付的100x0.15=\$15

你的销售总额是 30x27=\$810

你的销售利润是810-15=\$795

所以说我们去掉付费广告的成本之外,你还能够获取\$795的利润,你的营销成本不但会为你带来30个订单,而且还会为你带来大约50个潜在客户名单,他们会订阅你的电子杂志,而这些会为你带来后续的购买利润的。

不但这样,我们还会在第六章为你介绍另一种更加有效的吸引大量 访问量的方式。这种方法会使其他网站不断地为你带来大量的潜在购 买者,而且他们的帮助也可以使得你的网站在搜索引擎的结果非常 优化,最完美的是所有这些推广不会花费你一分钱。

# 2. 自动销售, 你的网站和邮件管理软件负责整个销售流程。

在现实的销售活动中,销售员需要拜访客户,在客户的公司和客户面对面的展示和介绍公司的产品和市场优势。因为有许多的市场竞争对手,所以销售员需要回到自己的公司,填写销售活动报告,然后在电话预约做后期的拜访。因为受到时间的限制,一般一个销售员在一天只能拜访3-5个客户,而且还是在本地区的客户,而那些城市之外的客户因为区域的原因,根本无法兼顾到。这样的销售的局限性在于消耗了大量的人力物力,而产生非常低下的效率产出。

而在我们平时遇到的互联网电子商务网站,销售活动需要一般需要客服代表在网站上与客户沟通,聊天,甚至通过电话回访来锁定客户,到达客户购买的目的。比说说像淘宝,ebay 这样的服务。一般需要专门设置一名或者多名客户代表在线来解答客户的疑问和购买问题,而潜在客户一般如果没有在当天内完成购买,很难会在第二天还去寻找淘宝上那个曾经联系的指定店铺咨询;而客服代表也因为每天接待的潜在客户很多的原因,无法在转天继续跟进那么没有购买的客户。

而我们电子书的销售网站则大不一样的。我们的电子书网站有两位不知休息的销售员能够为你一年365天工作。那就是你的销售信和邮件管理软件。

一旦访问者浏览你的网站,那么你的销售信不但可以向你的潜在客户介绍有关你的电子书的内容,功能好处,而且对于客户在付款,购买以及这本电子书对他们的裨益在那里都是一一介绍销售清楚,这里不需要任何在线客服的存在。当然如果你能够安排任何在线客服当然对你的销售会有裨益。可是未必所有的客户都会在第一次就会采取购买行为呀?

没有关系的。你可以让你的潜在客户留下联系方式,比如电子邮件和姓名,方便你在后续的时间继续跟进。可能有些客户他们会对你的电子书感兴趣,但是却在犹豫不决是否立即购买。

你可以使用邮件营销软件在他们访问你的网站后,定期地去跟进他们。通常显示,一般人都会在连续7次出现或者接触你的产品后采取购买行为。所以你可以在一周,二周甚至一个月内,定期地去跟进他们。而最奇妙的是,一旦你预设好所有的跟进邮件,你就可以将你的邮件跟进变成你后续的销售员,他们会根据每个人访问时间和留下电邮的时间如期间断性地做后续跟进的。而这部分购买的销售是不容你忽视的。

# 3. 自动在线收款,在线支付使你的账户财富实时到帐。

你的潜在客户被你的销售信打动了,他们希望购买你的电子书。可是你提供了邮政汇款的方式来获取付费电子书。他们需要转天早上利用上班休息时间去邮局汇款给你,而你还要在接到每笔汇款后亲自去邮局将汇款取回才可以。你想一下,你会不会因为这样的收款方式而流失大量的潜在客户。因为他们没有时间去邮局,他们转天因为开会因为送孩子去幼儿园,因为塞车,因为公司人事的变动,绝对会忘记去邮局汇款给你。

那么我们是否希望可以帮助客户能沟立即购买,马上付款,而且可以实时将款项划入我们的账户?

你需要一个在线支付平台,一旦你拥有这个平台,它可以帮助你全世界地将款项收入你的账户,而他只需要你的客户拥有一张信用卡。 而在国外信用卡的普及率将像每个人拥有身份证一样普遍。在第五章 我们会向你介绍一个美国著名的在线支付平台,它可以帮助你在 2 分钟之内,使你可以拥有自己在线支付收款功能。这样,你的潜在客户不必等待转天去邮局,他们可以马上输入信用卡号码,立刻付款。 这样你的成交率会大大增加,而你的账户也会自动地实现财富积累的过程。

#### 2.5 自动化营销的四个核心因素

现在我们总结一下,你如果希望实现自动化营销的四个核心因素。只要你能够将四个核心因素彼此配搭完美,你就可以将你的自动化营销系统化,并且能够实现无人管理的财富积累过程。

#### A: 销售信

你可以纵观所有的国外产品和电子书销售网站,所有的电子书销售都是依 托销售信来实现的。在这封销售信里面,你会对你的产品或者服务做更 详细,内容更充分地介绍。有关你对产品的疑问,你对使用的顾虑和你 对价格的定位都会得到相应的解答。

#### B:邮件营销

你的网站会有大量的客户来访问,但是可能很少有人会在第一次就完成 购买行为,那么你只要使用邮件营销,就可以将那些流失的潜在客户保 存在你的邮件营销数据库里面,以便你以后做后续跟进。

## C:在线支付平台

你希望潜在客户马上付款还是犹豫一下再回来?当然是马上付款,并且能够持续付款呀。那么你需要一个帮助你收款的支付平台。你的潜在客户只需要一张银行卡或者信用卡,就可以在2分钟之内完成购买行为,付款给你。而你就可以笑着看着你的账户的财富数字在不间断地增加。而这一切没有你任何工作在里面,因为你已经设置好系统来帮助你完成。

#### D:网络联盟

你不是一个人在战斗!在互联网上没有人可以孤独地致富,只有依托众人的帮助支持,你才可以成就百万富翁的梦想。所以你现在需要一支销售团队来帮助你销售你的产品或者服务,而你只需支付给他们 10% — 50%的利润作为对他们努力的回报。

下面的章节我们会详细地介绍每一步的具体实施方法和细则,你也会因此搭建你自己的自动化营销系统,创建自己的赚钱致富网站。

让我们开始吧!

# 第三章: 你可以销售任何产品或者服务,只需一封销售信

#### 3.1 我不会写销售信

什么是销售信呢?

就是你的网页上看到的一封写给潜在客户的书信,用于完成销售过程,达到说服客户购买行为的信函。我们可以看看 MRCHANGE.COM 这个网站,这就是一封由世界顶级文案大师撰写的用来销售《催眠说服术》这本电子书的销售信。

如果你经常浏览国外电子书销售网站发现,目前英语国家最流行的销售 网站就是这种 2 页简单网站的销售形式。那么什么是 2 页网站呢?

就是你的销售信和网上支付页面。当你在 MRCHANGE.COM 上点击 ORDER 购买的链接和按钮,你就会带到支付页面。在这个页面,你只要填写个人信息和信用卡资料(你的信用卡可以安全填写,不会被泄露的),你就完成了购买活动。

稍后我们在第五章还会给你介绍一个美国最知名的网站,你可以从这个网站看到成千上万的这种2页的销售型网站。

你可能会说我也没有学过销售信写法,我不会写销售信。

实际上, 你每天都在写销售信。

你有私人邮箱吗?你每天是否给你的朋友发送电邮呢?

而你给朋友的邮件都是一封不错的销售信,希望朋友了解你的近况,分享一个好玩的游戏,介绍一本畅销的书籍和大卖的电影。

而销售信的最重要的特点就是你要写给一个朋友,娓娓道来,好像他 (她)就是你熟知的朋友同事一样。只要你遵守下面写法,你也可以写 一封成交率达到5%-30%的成功销售信。

#### 3.2 你会讲故事吗?

你希望通过销售信说服你的潜在客户购买你的电子书,产品或者服务吗?

那么现在给他们讲一个有关你转变的故事。因为故事是最好的催眠方式,一旦你的潜在客户被你的故事所吸引,他们将跟从你的指令,任由你的带领和命令。那么该如何将你改变的故事来完成销售,达到购买的目的呢?

在他们的头脑里画画。

当你阅读一本刺激的侦探小说时候,你是否在头脑里也浮现那些紧张刺激的激烈场面呢?记住,你已经被小说的内容催眠了,你会感觉爱不释手,不读完整个故事不能罢休。那么相同的道理,当你讲一个改变的故事时候,你就在你的潜在客户的头脑里面绘制一副生动的画面。

他们的头脑里面也会出现你改变的情景。然后你希望如何引导他们呢?

#### 3.3 人性的两大特点决定广告的特质

从今晚开始,你去仔细收看电视里面的广告,他们都是优秀的销售产品 的工具,研究他们是如何销售产品给你的?

如果你曾经学过 NLP 身心语言程序学,你会了解到人性的 2 大特性,而这两大特性就决定了你做一切事情的动机。你所做的任何事情,都是为了追求这两个目的。

你是否想要财富, 名车, 别墅, 完美的伴侣?

你是否愿意逃避疾病,战乱,困苦,贫穷和家庭争吵呢?

人性的2大特质就是:追求快乐和逃避痛苦。

而你所做的任何事情就是为了追求快乐和逃避痛苦。你看看现在广告, 是不是每天都在为你描绘美丽的快乐场景和温馨的画面,或者就是由痛 苦将快乐的转变。

而实验证明,人们逃避痛苦的动机要比追求快乐的动机高上十多倍。所以下次,你再撰写销售信的时候,你就可以为你的潜在客户描绘生动画

面,一旦他们购买你的电子书,一旦他们使用你的电子书,他们会拥有 多么美好,完美,丰盛的人生。

当然,你也可以为他们描绘一幅画面,如果他们不购买你的电子书,他们还会忍受怎样糟糕,倒霉的情景。你必须小心使用这种方法,因为它的效力要比追求快乐来得更有效。

#### 3.4 销售信的格式与组成部分

有一天我在网上查找中文网站的销售型网站,看看自己在创建中文网站是否可以借鉴。可是,查看很多流量不错,或者自称非常优秀的网站,感觉总是不特专业。可能销售信页面的图片设计和背景都是网站设计者自己制作的,而没有请专业的网页制作公司来完成。试想这样的网站,你浏览以后会有购买的冲动和欲望吗?

即使我们可以请专业网站设计公司制作更专业优秀的网站,那么文案这块怎么看过很多国内的销售信,还是觉得那么别扭呢?文字的大小,字体都没有问题,那么就是销售信的格式的问题所致了?

## A:为什么你需要全部不缩进的段落?

我们都知道,在互联网上发布文字内容包括销售信,你需要使用宋体 12 号字,这样的效果是所有的浏览器都能够阅读,并且网民查看的效果是最好的。那么为什么我看过那么销售信网站,感觉那么乱乱的没有头绪呢?

因为你将所有的段落都缩进了。我们都知道,在语文课程和汉语写作中,我们都会在每段文字开始的第一行,自动缩进两个字,这样就是阅读起来很方便,便于区分段落。而互联网的写作与传统意义上的写作是有区别的。我们写信的目的是为了达到使读者能够迅速购买,付款给我们。

于是我又查看自己的网站 MRCHANGE.COM,发现除了主标题很一些小段落标题以外,所有的段落都没有缩进文字,那么是不是英文的书籍没有缩进的说法呢?

我翻看书架上的英文小说,美国知名出版社企鹅公司的作品,发现里面的段落也和中文一样,都有缩进呀。那么中文的网站是否也需要全部不缩进呢?

这是正好收到一封 HTML 的 MSN 公司邮件,说的是庆祝 MSN 十周年的\*想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击索取最新版的链接,免费获得最新修订版。点击索取最新版本\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。<u>点击这里告诉朋友吧</u>

活动,而所有的段落都是顶格写的,没有任何缩进。再看国内一个知名博客内容,发现作者一直都没有缩进段落,可是读者照样都大约7万多访问量。

那么为什么你的销售信网站需要不缩进的段落呢? 首先,每段头一行缩进两个字虽然方便了阅读,但是在网站的观看效果 上很差,使人感觉文字乱七八糟,没有格式一说。

另外,我思考了半天这个问题,终于明白了其中的道理。原来所有的段落不用首行缩进有**2**个主要原因。

## 1. 为了销售信看着比较整洁,便于浏览。

所有整封销售信分成大小 20 多个段落,再加上 6,7 不同的副标题,那么每个段落都缩进首行,再加上每个副标题居中,在网页上会显得非常杂乱无章的。网友阅读起来很很费力,而且显得不专业。

#### 2. 首行不缩进是为了催眠销售的作用

我们在阅读语文课本和平时的书籍报刊阅读都习惯了首行缩进的阅读方法,所以在遇到不缩进的网页显示方式自然内心会有那么一点点不习惯。但是我们天生都会对销售信有那么一点点的抵触心理,我们也不习惯被别人销售。

而如果我们按照平时阅读的方式来编排文字,网友的眼睛就会不时随着段落的转换来改变眼睛的视线范围,而不时移动目光。而这种移动目光经常会使得我们阅读的时候走神儿。销售信的目的就是在于使得我们将目光黏在销售信上,而且丝毫不需要我们阅读的时候去思考判断,而是全然接受就可以了。

而首行不缩进就实现了这种结果。我们的目光不需要移动,只需要自上而下的移动。而网页特有的排版可能会开始使我们有点抵触心理,但是因为销售信的吸引力,使得网民不断地阅读下来。而那最开始对缩进的抵触也会随之消失,网民也会全然不具备思考判断能力,只能任由销售信的带领,去执行销售信所指挥的每一个动作,包括现在付款。

所以你下一次再撰写销售信的时候,一定要使用所有段落都顶格的方式,这样你才能更加方便地说服你的潜在客户,使得他们没有太大的抗拒心理,也能够在最后锁定你的客户,使他们轻松完成购买行为。

## B: 销售信产生销售的 5 个至关要素

毫无疑问的,销售信是一个网站最重要的要素之一。我们已经非常多次看到,一个小小改动能够带来网站巨大的销售业绩。

但是,销售信也是最容易被站长忽视的网站重要因素之一,尤其是新开网站的站长们。

对于初学者们来说,他们都不太确定到底需要使用多长的销售信。下面是一个普遍的法则去遵循:如果你在一个网站上销售一个产品,那么你在这个网站需要一封相当长的销售信。

大多数人认为一两段话就足够了。其实不然,远远不止那么短。试想一下,你的网页销售信不同于面对面的销售,潜在客户可以面对面询问有关产品的任何问题,而网页的销售信则不行。

所以你的销售信应该涵盖所有你的潜在客户可能遇到的有关产品或者服务的问题。一封篇幅长,内容组织周密的销售信可以解释潜在客户可能 遇到所有的问题,并且帮助潜在客户在决定购买。

我知道这是非常有效的,因为我的销售信 http://www.mrchange.com 经过测试,已经为我带来源源不断的美元财富! 我测试过一封独立的长销售信(大约要 8 页那么长)和被分割成四个网页页面的销售信相互对比。那封长的销售信会带来多于 70%的成交率! 你也会猜到了,我以后一直使用长的销售信。

但是,需要多长的销售信呢?只要它能够涵盖所有内容来锁定潜在客户的那么长的篇幅即可。

通常来说,你的产品价值越高,你的销售信的长度就越长。你的销售信会帮助完成销售过程并且锁定客户,完成购买行动。下面是产生销售的所有销售信至关重要的5个制胜因素。

- 1.决定你的 USP(独特卖点)
- 2.使用吸引人的标题来吸引读者接着读下去
- 3.建立你的信任感
- 4.解决读者最大的难题
- 5.包含一个强效保证

## 要素#1 决定你的 USP

你的 USP 就是你的产品或者服务对于读者的好处或者利益,而这种好处 是区别与别的产品或者竞争对手的。

你需要询问自己你的产品或者服务在哪一点会优于你的竞争对手或者市场上的领导品牌。它是否更加优惠?它是否看上去更好呢?它有什么独特的特点或者特性呢?

多米诺比萨的 USP 就是"30 分钟递送到你家,否则免费!"他没有强调他的质量,口味,因为这些都不是他的专长。相反,他的专长就是你的时效性,迅速到你家。而这个承诺就将他和众多的竞争对手区分开来

## 要素#2使用吸引人的标题使读者接着读

当你的访问者浏览你的网站,一般他们都是为了寻找信息或者对他们目前所遇到的问题寻找解决办法,而不是购买你的产品,所有你需要 5 秒钟的时间来吸引他们阅读完你的销售信,来了解你的产品或者服务。

而这时只有你那吸引人的标题可以完成这项任务。这是访问者浏览你的 网站时候首先要看到的内容。你的标题同时也会将访问者分成两类人。一 种就是你的潜在客户,而另一种就是根本对你的标题不感兴趣的人。

一个伟大的标题通常是:

- 制造一个读者大多会遇到的难以解决的问题或者困难
- 强调你的产品可以解决这种问题的好处和裨益
- 激发读者内心的兴奋并诱使好奇心来探求更多内容

相信我一一个好的标题可以对你的销售信带来至关重要的好处和打击。如果你稍微改动一下标题,可能会使你的销售量剧增到原来的174%!

#### 要素#3建立你的信任感

建立你的信任感使得读者从你这里购买会感觉到安全—或者感觉从网上购买非常安全。你需要使他们了解你已经有过正确的经历,而且你也很诚实可靠。

建立你的信任感的最关键的因素就是你真实的经历,你的奖章,你的资格或者任何相关机构能够证明你自己的认证或者资质证明。

另一个建立你的信任感的不错的点子就是你所收到的用户感受(见证), 就是那些已经购买你的产品的客户使用你的产品后的感受。

你可以将所有的用户感受集中在一起发布在你的网页上,或者你也可以 将它们四处编排。不管你使用什么办法,一定记住在销售信的页首和页 尾都使用一个强有力的用户见证。

在每个见证旁边包含用户的全名,工作职位和他的网站网址—这样很显然这是一个来自真人的用户感受。尽量避免将你收到的见证去润色,使得所有的用户感受口气一样,保留见证文字的错别字,使得你的见证更有说服力。

## 要素#4解决读者最大的问题

当你在标题中制造了一个读者经常会遇到的困难和难题以后,你需要在后面的文字中描述你的产品或者服务如何能够解决他们的问题。

大多数网站站长所犯的一个大错误就是他们经常忽视他们的产品的优势和对客户的裨益。事实是,你的潜在客户还没有了解和熟悉你的产品对他们的好处,所以你必须清楚地说明你的产品或者服务具体能为你的客户带来什么。它是如何解决他们的问题的?这是否节省他们的成本?这是否会为他们的生活带来财富?

将你的好处用清楚的语言表达明白,使得你的读者确认你的产品到底能 够达到什么目的。另外别忘了,好处不等于特性。

特性是指一个产品的特点,比如说我们的电子书是 PDF 文件,可以方便 复制传播。这就是**特性**。而好处就是这个产品所能带来优点。通过阅读我们的电子书,你将会掌握学习如何在互联网致富,通过销售你自己撰写的电子书,可以为你带来 10-25 万年收入。这就是你产品的**优势**。

与其不断地阐述你的电子书产品的特性,不如将更多的笔墨放在你的产品上的优势,清楚地告诉你的读者你的电子书能够为他们带来什么优势和裨益。

#### 要素#5包含一个强有力的保证

一个强有力的保证是任何一封销售信必须的包含的要素。你的保证越强有力,效果越好。不管你提供什么保证给你的客户,你必须给你的潜在客户足够的信心来购买你的产品。一个撰写完美的保证不但表明你充分相信你的产品,而且你也愿意支持你的信心在里面。举例来说,这是我们为自己的电子书所写的一个强有力的保证。

如果你阅读我们的电子书之后,没有了解并且掌握销售撰写电子书的秘密;在一年之内,如果你严格执行我们书中介绍的方法,销售你自己的电子书,没有为你带来至少10万的年收入,没有使得你的电子书销售网站销售增长300%;如果在一年之内,你阅读我们的电子书后,任何时间你没有感到100%满意;写信给我们,我们立刻全额退款给你,没有任何疑问。

你的保证越强有力,你的销售业绩越好。—而且你也收到极少的退款申请。这是非常有效的营销工具,任何优秀的销售信都会使用上它的。

<sup>\*</sup>想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击**索取最新版**的链接,免费获得最新修订版。点击**索取最新版本**\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。点击这里告诉朋友吧

# 第四章:邮件营销的魅力,你的财富在你的客户名单里

如果你从事过销售活动,你会知道收集客户信息的重要性。一般每个优秀的销售员电脑里都会有客户名单,而这些客户名单是不随着你的跳槽而变动的。所以,你可以收集本公司的客户名单,也可以收集竞争对手的客户名单。而这些就是不管你跳槽到什么公司,都会是你未来销售业绩的一笔丰厚的财富。

其实上,当你在互联网上建立同样的客户名单,就是客户的姓名和电子 邮件,你就同样拥有一份客户名单。而恰恰是这些是你永远的财富。

而且如果你阅读完本章的内容,你会发现,你撰写的电子书抑或其他产品都不重要,而建立一个大的电子邮件名单却是你最最重要的互联网生意目标。因为不管你是否有产品,你都可以销售自己或者别人的产品。而拥有一个庞大,反馈高的电子邮件名单将使你永远在互联网生意上不断盈利,为你带来滚滚财富。

#### 4.1 为什么你需要邮件营销?

#### A:你的电子邮件营销可以使你的潜在客户成为你的购买客户。

研究证明一般网民必须通过4-7次的联络以后才能采取购买行为一而如果你没有保留客户的联系方式,当他们浏览你的网页然后离开之后,你很难再与他们保持联络,帮助他们完成购买行为。

现在想想你曾经浏览过多少这样的网站,浏览一次,离开,然后忘记了 网址,就再也没有重复访问过那个网页。

但是,如果你拥有一个电子邮件营销名单,情况就皆然不同了。你的访问者浏览你的网站,可能他还没有准备好现在购买,但是他可能对你的某个赠品感兴趣,也想在未来获得更多有关你的网站的信息,所有他在离开你的网站之前,留下他的姓名和电子邮件。

现在好了,你可以间断性地发送邮件与他保持联系,而你的邮件中不但 会给他许多有关他感兴趣的互联网信息,而且也会经常提及你的产品网 址和最新优惠政策。这样,访问者如果当初因为这样那样的原因没有及

时浏览了解你的产品,他们可以在方便的时候再次,三次,四次浏览你 的网站,增加对你的电子书的了解和认识,而这些后期的加深了解也会 使你的销售能够激增。

#### B:你的邮件名单帮助那些想要了解你最新动态的网民

当网友给你他们的电邮地址之后,他们知道你会在后续阶段给他们发送任何他们可能会感兴趣的信息。

他们是成交率非常高的目标客户!

他们浏览你的网页,了解你的产品,并且允许你不断地发送邮件给他们,他们实际上认可你对他们的销售活动,否则他们会立刻退订你的电邮杂志。

#### C:你可以将一次购买的客户转变成终身购买的顾客。

电子邮件可以使你能够不断地发送邮件与他们联系,只要他们不退订你的杂志。所以你可以和他们建立真正的友谊关系。

为什么这非常重要呢?

因为统计表明如果你能够提供给他们一个良好的跟进的后续产品**36%的顾客还会从你这里再次重复购买的!** 

想象一下你只是使用几封邮件就可以使你的购买顾客成为你的终身重复购买的顾客。

不仅如此,你可以通过不断联系和购买展示,你可以知道了解他们所需要的知识和问题所在。

这样你不但可以销售给他们你的产品,你也可以发现什么产品适合他们 然后推荐给他们购买。

#### D:你可以测试你的营销工作,了解什么是有效的,什么是无效的。

不象其他的营销模式,邮件营销可以在投放之后的几小时就可以知道营销的结果。

如果营销活动中存在一个薄弱的环节,你可以马上指出它在哪里。可能你的标题栏文字不够吸引读者,他们根本不愿意打开阅读。或者你的邮件无法说服客户点击销售信网页。又或者你的标题栏,电邮本身都非常

吸引人,但是你的销售信却成交率很低,无法让读者成交。

通过正确的邮件营销,你可以清楚地了解任何问题的所在和解决方法。所以你可以扩大那些行之有效的部分,而改进那些需要提高的部分。

下面我们会介绍给你四个不错的营销解决方案,你可以参考自己的情况进行选择。

#### 4.2 如何选择优秀的邮件营销方案

一旦你拥有或者打算建立自己的电子邮件客户名单,你需要一套优秀的邮件营销方案来储存和处理你的邮件名单。下面我们会针对你的需要给你介绍两种和四套国外优秀的邮件营销解决方案。

1. 基于网页管理的邮件营销方案。

基于网页管理的邮件营销,是指你可以选择第三方的邮件营销公司 在储存,处理,更新你的电子邮件。在这种方案里面,你可以简单在 你的网站上添加一段简短的 HTML 代码,就是一个订阅的表单,然后 访问者一旦留下联系电邮,所有的信息都会自动地登记在第三方的 邮件营销公司。你只需要登录邮件营销公司网站,进入你的账户,你 就可以浏览你的订户信息,编辑你的自动回复邮件(销售跟进邮 件),和发送新的电子杂志给所有订户。

优势: 你不用设置太多的软件在你的网站,你只要登录邮件公司网站,就可以轻松管理一切。

缺点:你必须为你得到服务每月支付\$19一\$265美元的服务费用,只要你使用这项服务,你就必须按月缴费。另外,一旦你的邮件公司收到攻击或者系统瘫痪,你的全部客户名单将可能全部丢失。

解决方案公司: Aweber 和 GetResponse

价格: \$19/月 \$18/月

2. 基于网站软件的邮件营销方案。

你可以自己购买一个邮件营销软件,然后安装在自己的网站空间里 面,设置好安装程序。并且撰写好自动回复邮件,这样之后,所有的 邮件处理和名单储存都在你的网站完成。

优势: 你不花费多余的按月付费来使用邮件营销,全部管理都在你自己的网站。

缺点:你必须学会安装设置复杂的软件程序,并且你的网站空间必须与软件的安装环境相符。另外,你的电子杂志一旦用户很多,你还要咨询网页空间你的每小时投递量是多少?因为如果你的网站空间一小时只允许你发送 200 封邮件,那么你的1万名电邮名单将全部被阻止在你的ISP空间,或者被当成垃圾邮件而阻止。

解决方案公司: Mailloop 和 AutoResponsePlus

价格: \$379,\$197

## 4.3 我们使用的邮件服务

我们最初接触互联网营销,就发现两大邮件营销公司: Aweber 和 GetResponse.其中 Aweber 是美国最知名的邮件营销公司,成立于 1998 年,目前为全世界大约 61000 名用户提供邮件营销管理服务。如果你经常订阅英文的营销电子杂志,你会发现大多数的著名营销专家都会使用 Aweber,其中包括《一分钟百万富翁》作者 罗伯特艾伦和电影《秘密》制片人 拜恩的电子杂志。

但是目前 Aweber 的邮件营销服务不支持中文字体邮件,如果你希望使用这种服务,你只能将你的邮件编辑成 HTML 格式,然后发送给杂志订户。而且在邮件订阅确认时候,也只能显示默认的英文确认邮件,这样会使得很多的杂志订阅者不知道应该如何确认而损失大多数杂志订户。

而另一家著名的邮件营销公司 <u>GetResponse</u> 最开始提供的服务价格非常低廉,1万名邮件客户每月只收取\$17.95 美元。而且他们的优势在于他们支持中文邮件订阅和发送,并且订阅确认也是中文显示,这样就大大方便了中文用户使用。

所以从现在开始,你需要建立自己邮件列表,收集你的客户名单,因为你的财富就在你的名单里。

<sup>\*</sup>想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击**索取最新版**的链接,免费获得最新修订版。点击**索取最新版本**\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。点击这里告诉朋友吧

# 第五章: 你可以满世界收钱,只要一个支付平台就 OK

当初我被互联网生意所震撼的最重要的因素就是支付的实时性,你可以实时的付款,银行可以实时地扣款,商户可以实时地收款。这样就可以满足我们将自己的互联网生意做到全世界,因为你只需一个支付平台,就可以将你的款项实时地打入你在国内的指定账户或者第三方的账户机构。

## 5.1 什么是在线支付平台,你为什么需要支付平台?

支付平台就是你选择一个可以在网上接受信用卡支付,银行卡支付的平台。通过这个平台,它可以将客户的银行账户,你的网站和你的银行账户链接起来。一旦客户希望购买你的产品,它可以通过加密的表单,需要购买者提供银行卡信息。在提交之后,立刻链接在线银行,将客户的在线银行账户中实时扣除购买的款项,同时链接到你的银行账户,并且将购买的款项实时打入你的银行账户或者第三方支付账户中。

那么你为什么需要支付平台呢?

因为一旦你可以通过支付平台在线收款,那么你的销售会大大激增的。当初我最开始接触互联网,还没有现在的支付平台,许多美国的电子商务网站必须申请成为商户,才能与银行系统建立链接,在自己的网站上可以在线收款。

但是这样就非常制约了互联网经济的发展,只有具有公司资质的人员才可以通过与银行申请,通过认证才能在线收款。那么象广大的互联网网友,没有大公司的资质和背景,如何做到可以在线收款,接受信用卡,银行卡支付呢?

这时候国外出现了第三方的支付平台,就象现在最著名的 <u>PAYPAL</u>公司。他们可以提供在线接受信用卡付款。不管你是个人账户还是公司账户,只要你创建一个账户,你就可以获取一段简短的 HTML 代码。你可以将这段代码放置在你的销售信网页上面,并且自动生成一个支付按钮。

当客户愿意购买时候,他点击 ORDER 订购按钮,就会自动连接到第三方的支付页面。在这个页面,你可以填上用户信息,比如姓名,收货地址和信用

卡信息,你的卡号和电子邮件地址。只要你点击提交按钮,第三方支付公司会自动将你的信息传输到你的信用卡公司。信用卡公司实时做到扣款,并通过第三方支付公司将款项转入卖家的账户或者第三方的账户。

因为全部过程都是在网络加密的状态下完成,所以一旦你在有保证有保障的支付平台支付,填上你的信用卡信息,你不必担心你的银行卡信息会有泄露的危险。当然,即使万一你的付款并非你所支付的款项而是欺骗付款,你也可以通过信用卡公司进行投诉,撤回付款。

现在你只要在 Google 和 Yahoo 上输入 "Online Payment"(在线支付),你就查询到目前国外众多知名的在线支付平台,当然你需要选择那些使用客户众多,信誉良好的公司。因为 PAYPAL 是目前被英语国家使用用户最多的在线付款收款公司,并且因为业绩良好被 Ebay 于 2002 收购,所以如果你希望在美国这样的英语国家寻求解决方案的化,你可以考虑选择 PayPal.

## 5.2 我们选择的在线支付平台

你如果浏览我们的英文网站 MRCHANGE.COM 会发现我们并不是选择 PAYPAL,而是一家叫做 CLICKBANK 的在线支付公司。现在点击 mrchange.com 上的 ORDER NOW 链接,你就被带到 CLICKBANK 的支付页面,就是这个页面,在这个页面,你只要填上信用卡信息和邮件地址, clickbank 会自动处理你的订单。

ClickBank 是美国最著名的数字产品在线支付公司,目前为全世界 1 万多个网站和 10 万多名网站联盟推广员提供在线收款付款的服务。如果你在英语国家销售电子书和信息产品,你可以选择 CLICKBANK 作为你的支付平台。它的开户费用是\$49.95 美元,然后你就可以为自己的电子书销售网站申请在线收款接受信用卡的服务了。你可以通过这个链接去申请的。

如果你成为出版商(就是可以销售电子书的网站站长),你不必担心每个月为自己众多的联盟推广员支付推广佣金,因为一旦你的网站联盟帮助你完成销售的话,CLICKBANK 会自动将佣金打入你的推广员在 CLICKBANK 的账户。这样的好处在于,即使你是一个人在地下室开办你的网络生意,你也可以管理 1 万个网站联盟的推广员。实际上,你根本不需要管理,因为CLICKBANK 帮助你做好了一切。

当然你也可以免费成为他们的网站联盟,然后去他们市场去选择你想要推广的项目。一般佣金多,而且网站销售优异的项目会非常受欢迎的。只要浏览<u>这个页面</u>,然后填写申请表格,你就可以成为推广员,获取一个CLICKBANK的帐号。

你可以去 clickbank 的市场选择合适的推广项目,你也可以直接推广MRCHANGE.COM 的 电 子 书 , 只 要 访 问 http://www.mrchange.com/affiliate.htm, 你就可以下载电子杂志签名,电子书图片,然后将链接地址改成你的推广员链接地址。如果有顾客从你的链接访问 MRCHANGE.COM,并且购买之后,你会发现你的 clickbank 帐号马上会有新的付款到帐,我们提供给你的是 50%的佣金,就是说扣除 CLICKBANK的手续费用,大约有\$12 美元的收入。

因为我们的销售信的成交率非常高,大约是 33%,就是 3 个访问者(英语访问者)就有一个销售,所以你只要在英语国家的网站上推广,效果会是非常明显的。

我们曾经在前面的销售信说过,目前欧美国家最流行的就是这种 2 页销售模式:就是一封销售信加上 CLICKBANK 这种支付页面。所以不管你是制作英文网站还是中文网页,你都可以模仿或者遵循这种销售模式的。

我们在第一章曾经介绍了互联网财富的最重要的概念和两个绝密公式。实际上,你必须要清楚,所谓互联网的财富就是数字的游戏。相对于你每月收到 2000 元—15000 元的工资而言,互联网的财富会是持续不断地,每天每时每刻都在源源不断地涌向你,只要你做好系统和营销。所以你现在所做的就是要转变观念,相信我所说的这一切。因为我也是后来一次因为网站上的销售激增而明白这个道理的。

我们都知道,你建设网站,必须要下功夫去推广,不管你使用购买关键词还是自己去网上发帖子等等。但是如果有一个优秀的销售团队,你就可以高枕无忧,坐享其成了。

我自从推广 MRCHANGE.COM 的网站也经历许多联系众多推广员帮助推广的过程。后来就逐渐地看到成效,因为不时有销售订单发送到我的邮箱。只要购买完成,我就会收到一封电子邮件,告知订单的联系人信息。

突然在 2003 年夏天有一天,我偶然打开邮箱,发现邮箱里面有许多来自 CLICKBANK 的邮件,都是提示订单信息。而那天我根本没有做任何推广活动 呀。

后来,我隔几分钟打开邮箱,还是会发现有新的邮件涌入,都是来自 clickbank 的订购信息。我这才意识到,可能有推广员在向他们的电子杂志发 邮件推广我的电子书。

就这样,我坐在那里,不知道是因为什么原因,而网上的销售继续增加, 账户里面的金额也在同时不断地增加。这还是早上 10 点,而美国也已经是 夜晚的事情了。截至到当天晚上,我发现一共邮箱有多达 658 封来自

CLICKBANK的邮件,而一天就赚取了\$7896的美元。

这就是互联网的魅力!点击网站你可以看到我当时邮箱的界面图片。

令人愉快的是,转天销售还在继续。后来我才知道,原来是电子书专家 TOM HUA 在他的网站加上了一个文字连接: HYPNOTIC PERSUASION:CLICK HERE 的结果。

<sup>\*</sup>想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击**索取最新版**的链接,免费获得最新修订版。点击**索取最新版本**\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。点击这里告诉朋友吧

# 第六章: 网站联盟, 你拥有一个优秀的销售团 队帮助你销售

在互联网上你不是一个人在战斗!你不用去做个人英雄去创造互联网致富的奇迹。只要有一个优秀的销售团队,你就可以轻松完成销售业绩,只需要微笑着看着你的账户在不断地增加收入即可。

#### 6.1 什么是网站联盟,为什么你需要推广团队

在互联网的最初阶段,是由美国亚马逊网上书店提出的网站联盟的概念,就是任何网民可以申请推广员代码,然后获取一段推广员链接,就像是 http://www.amazon.com/?12345,请注意这链接后面的 12345 就是推广员的推广代码。

如果访问者 A 通过推广员的链接 http://www.amazon.com/?12345 访问亚马逊网站,网站会自动记录一段 COOKIE 在系统里面,证明这是由推广员 12345 带来的访问。在未来任何时间,只要访问者 A 购买 AMAZON 上的书籍,电子产品,那么系统会自动将销售业绩算在推广员身上,AMAZON 则会根据销售金额,将 1%-5%的佣金支付给推广员。

后来网站联盟的观念被广泛使用,很多电子商务公司都在使用网站联盟的概念帮助提高销售业绩,减少营销成本。

你可以浏览<u>卓越</u>,<u>当当</u>和任何大的电子商务公司,你都会发现有网站联盟项目的项目。这些大型网站虽然投入大量的营销费用,但是最终的销售大多数都是来自网站联盟的推广员带来的销售。

现在让我举例说明。

你的产品----你的努力推广----你的销售业绩

你的产品----1000个推广员去推广-----1001个人的销售业绩

现在你知道你有再大的本事,你也无法与1000个人匹敌。因为他们每个人的营销能力参差不齐,而那些优秀的可能要比你一个推广的效果要好上百倍千倍。这就好像你在公司是销售经理,单打独斗你只能每天跑5

个客户,而你的销售团队则不然,1000个销售员每天跑3个客户,或者他们非常懒惰,只跑2个客户。你算一下,是你自己推广效果好还是他们推广效果更好一些呢?

那么你可能会说,我还要付给推广员,网站联盟佣金呀?

虽然你支付一部分佣金给他们,但是他们却给你带来大量的电子杂志订户和更多的销售,这样的效果不适很好吗?另外,我们也提到过,你的电子书根本没有成本一说,所以你支付的佣金根本不能算是你的成本。

联盟计划是每个电子商务企业的必不可少的营销工具。**它是获取更多网站目标流量和增加销售额的最佳、最便宜的方式之一。** 

#### 您的联盟计划 = 更多的网站流量、更多的销售和更好的搜索引擎排名

在联盟营销中,您**按销售效果**来支付,因此它是非常有效的营销方法。 使用联盟计划的商家不需要支付广告费用,只有在宣传活动带来实际销 售时才支付佣金。



#### 更多的网站流量和销售额

当您的联盟会员开始宣传您的联盟链接时,将有更多对产品感兴趣的访问者点击您的网站。这将会产生大量的网站流量,从而提高销售额。

#### 更好的搜索引擎排名

通过建立联盟会员网络,越来越多的联盟会员将把您的网站链接放在他们的网页上。这将增多指向您网站的链接数目,从而提高您网站在搜索引擎中的地位。

#### 提升在线形象

通过联盟计划,您的产品或服务将在成千上万的联盟会员的网页上被展示、宣传和浏览。这当然将对您的在线形象产生非常好的影响。会有更多人了解您,会有更多访问者会访问您的网站。

## 6.2. 如何选择联盟管理软件

如果你想在网站上开办网站联盟,你需要选择一款不错的联盟管理软件。 这种软件可以帮助你对申请推广员的用户通过填写申请表格来批准,并 且将他们带到联盟管理后台,来下载推广工具,比如图片,文字,链接 等等,如果他们登录管理软件也可以查询自己的业绩,访问量,销量和 佣金数额。

正如我们在上一章所说的,我们目前使用的 <u>CLICKBANK</u> 的网站联盟软件。推广员可以自动前往这个网站来申请成为网站联盟会员,然后你可以访问任何使用 CLICKBANK 作为支付平台和网站联盟的出版商,只要下载他们的推广工具,然后粘贴在自己的网站上,论坛里就可以了。

现在你已经完全地学习和掌握了我们已经使用6年的电子书盈利系统,如果你想在英语国家同样取得我们这样或者超越我们的业绩,你可以马上实施了。谢谢你的阅读!

当然,我们还会在后面免费提供给你一种可以迅速通过这本电子书赚钱的方法,希望你能够喜欢。

#### 更多学习

这本书我是为了送给自己的朋友 Diana 而写的。她曾经是非常优秀的职场达人,但是也在 2009 年的经济危机中被全球 500 强的外资企业因为精简人员而下岗回家。

一直以来,一直觉得经济危机和自己应该是很遥远的事情。但是后来看到电视,电台报纸经常报道职场的人人可畏的现状,觉得那都是N年前我所面临的问题和困境,因为那时我也和广大的打工族,或者说外企白领一样,但是自己却因为职位调整而暂时下岗回家休息。所以,我也能深刻体会许多人,很多人现在面对工作的危机感和不安全感受。

可是直到看到自己的朋友也进入裁员的大军,才明白经济危机其实离自己那么近。虽然她拥有很多人羡慕的职位和薪水,但是有一天可能都会因为公司的倒闭和调整而面临下岗的危机。

其实生活可以不是这样的。因为我在6年前在家休息的时间,发现了互 联网营销的秘密,所以任何人只要撰写销售自己的电子书,都可以赚取 丰厚的美金收入,即使你根本不懂英文。

其实我们完全可以将你感兴趣的内容编辑成电子书,然后请人翻译成英文,制作成英文网站来销售,就象我们的mrchange.com一样。

如果你不愿意在英语国家创造互联网财富的话,你同样可以在国内撰写销售你自己的电子书。当我的妹妹下岗后问我出路在哪里时候,我告诉她有另一个方法,就是你现在看到的这本电子书。

我花费了28天时间,撰写了《互联网百万富翁的秘密》和《28天电子书》,然后亲自发送给她一份。如果你看完这本电子书后,想了解更多如何在28天撰写销售你自己的电子书,带来10-25万年收入,你可以<u>访问这个页面进行更多学习</u>。

《互联网百万富翁的秘密》是这本免费电子书。通过这本案例电子书,你可以了解掌握如何在英文国家销售电子书的全部秘密。

<u>《28 天电子书》</u>是我们的后续教程。这本书会偏重国内市场,指导你如何在 28 天内撰写销售你自己的**中文电子书**,带来 10-25 万人民币年收入。

Diana 看过之后说: "原来每个人内心都可以有一本自己的书呀。"目前她不打算继续找工作,已经计划撰写销售她的第一本电子书了。

#### 如何利用这本书赚钱?

谢谢你的阅读!正如我在前言所说的,你可以免费复制,转发,销售这本电子书。你可以在淘宝或者任何地方销售这本电子书,建议售价是 10元,<u>点击这里加入我们的网站联盟</u>,我们会提供给你销售所需的简短销售信和其他营销方法。

另外,你如果已经加入网站联盟,你还会获得一个神奇的小工具,将这本电子书里面的链接全部转变成你的推广链接。然后你可以将这本书作为赠品转发给朋友和同事,转贴在互联网,博客上面。

网友下载你的电子书后,购买我们网站上提供的付费教程,你就获取付费电子书高达 50%的销售佣金。如果他们参与购买后续产品,你还有可能获得高额的推广佣金(每个销售获取一千元)。而这一切只是因为你免费提供这本电子书给他们,而电子书里面的链接全部是你的推广链接。

你会发现免费分享所带来的财富。

如果你想获取这个神奇的小工具,使这本电子书成为你的 24 小时"电子销售员",现在就点击这里申请加入我们的网站联盟计划吧!

#### 三个简单步骤成为28天电子书网站联盟

- 1.登录<u>网站联盟注册</u>页面,填写你的 hotmail 或者雅虎邮箱和其他信息进行联盟注册申请。由于申请人数众多,请允许页面 30 秒内载入。
- **2.**联盟申请批准后,你会获得登录联盟的用户名密码。<u>登录联盟系统</u>,选择推广工具和推广链接。
- 3.将电子书,电子邮件,博客文章放置在网上推广,赚取每月高达 375-7500 元的推广佣金。

祝你成功!

王千郡

#### http://www.28dayebook.com

附:如果你想直接了解更多网站联盟内容,你也可以直接阅读下面一页的介绍说明文字。谢谢!

# 现在免费加入我们的网站联盟项目我们将交给你所需要的工具:

## 只要简单地将访问者带到我们的网站,每月你就可以

#### 赚取 375-7,500 元的高额佣金!

#### 对于每个推广客户,你可以高达赚取50的%销售佣金!

你知道吗,只要简单将我们的电子书网站推荐给其他的网友你就可以赚取丰厚的佣金?我们会给你一个特殊的推广网址;当你将网站推广给网友,我们会知道这些访问量销售是因为你的推广而带来的,你也可以同时自动赚取推广佣金!

#### 现在加入28天电子书网站联盟, 你将享有以下权利和利益:

- 免费注册
- 2层推广佣金 直接推广你将获得40%,2层推广员带来的销售,你将获得另外10%。
- **长时间的佣金** 你的推广代码将在访问者电脑中保留1年,一旦购买你都会获得佣金。
- 网站成交率高的销售信和自动电子邮件跟进帮助你成交潜在客户成为购买客户。
- 实时跟踪, 统计和报告。
- 高级别的网站联盟支持,培训材料和专家指导帮助。

#### 网站联盟的更多信息:

欢迎加入 28 天电子书网站联盟! 作为网站联盟的一名新推广员,我们致力于帮助你成功! 对于那些不太了解网站联盟程序的朋友,下面是网站联盟运作的快速指南:

#### 佣金比例

对于直接推广,我们将付给你 40%佣金;对于 2 层网站联盟销售,我们付给你另外的 10%(我们 28 电子书正式销售定价 49 元,那么直接推广的佣金为 19.6元,2 层联盟销售佣金为 4.9元)我们将付给全部销售金额的 50%!

因为这是两层的联盟程序,每个访问者通过你的推广联盟成为2层联盟推广员都会为你创造另外10%的额外收入流。我们很多的网站联盟只是简单推广这个机会就可以每月赚取几千元的收入!

#### 推广机制

一旦你加入网站联盟程序,你将会获得登录用户名和密码。然后你可以实时查询你的统计,报告和培训资料。

我们的订购系统将会实时处理全部任务,你的佣金会自动累加到网站联盟程序中。你可以任何时间登录联盟后台查询你的佣金数额!让我们的系统完成全部佣金分配,你只需负责推广就可以。

#### 跟踪系统

任何时间访问者通过你的推广链接来到我们的网站,他的电脑中会保存一个 cookie。这个 cookie 将包含你的网站联盟信息。如果访问者稍后购买 28 天电子书,我们的系统自动获取 cookie,将佣金实时记录在你的推广账户中。

(你下属的推广员同样使用这样的跟踪系统,意味着因为他们所带来的销售,你都会获取额外佣金。)

由于我们的 cookie 保留时间为1年,所以访问者在1年中任何时间订购,你都可以获取销售所带来的高额佣金。

#### 付款周期

如果你的推广佣金每月高于 400 元,我们每月初 10 日会通过支付宝支付你上月的推广佣金。月推广佣金低于 400 元,你的佣金将继续保存在我们帐户中,累积到以后的月份支付。所以希望参加网站联盟之前申请支付宝账户作为你的收款账户。现在开始申请吧!只要参照下面申请步骤填写相关信息,今天你的网站联盟账户就会马上激活,赚取丰厚的推广佣金。

我们期待着每月向你支付高额的推广佣金!注意:你必须申请一个支付宝作为你的收款方式。如果你还没有支付宝帐号,现在就可以<u>申请一支付宝账户</u>吧!

#### 28 天电子书网站联盟申请步骤…

- 1. 请访问网站联盟注册申请页面,在这里你将填写你的 hotmail 或者雅虎邮箱,(也是你的支付宝帐号)和其他信息。注册成功后,你的申请就会自动发送到我们的系统,等待我们的审批。由于目前申请人数很多,请允许联盟注册页面 30 秒内载入。(注:目前支付宝支持hotmail 或者雅虎邮箱作为支付佣金的帐号,所以请使用 hotmail 和雅虎邮箱注册联盟。)
- 2. 审批成功之后, 你就可以登录联盟系统到达推广员管理页面, 输入电子邮件和密码进入
- \*想获得这本电子书的最新版本吗?现在点击**索取最新版**的链接,免费获得最新修订版。点击**索取最新版本**\*好东西为什么不与大家分享呢?现在点击<u>分享给朋友</u>链接,将这本电子书告诉你的朋友。这本免费电子书就会成为你的24小时电子销售员,为你带来每月¥375—¥7,500的高额佣金。点击这里告诉朋友吧

推广员界面,来获取你的推广链接和下载你的推广工具,包括横幅广告,电子邮件软文, 书评,弹出窗口,图片,电子杂志广告等等。

3. 你只需将推广工具粘贴在你的网站,博客,论坛等,然后将连接地址连接到你的推广链接;或者免费派送为你专门定制的免费电子书,你就可以随时登录网站联盟管理页面查询你的推广点击率和销售佣金。

#### 免费获取 24 小时电子销售员!

... 如果你今天注册加入我们的网站联盟程序,我们将送给你一本免费定制电子书,里面包含你的推广链接。你只需将电子书免费派送给网友,电子书就可以成为你的 24 销售电子销售员,一旦访问者通过阅读电子书购买 28 天电子书,你就可以赚取高达 50%的销售佣金。而这个定制电子书我们通常只对"超级网站联盟推广员"开放!

- 5. 最后,如果你希望注册我们的网站联盟推广我们的电子书,你将同意以下条款和细则。 如果你无法遵守我们的条款和细则,我们有权关闭你的推广帐户,取消你的网站联盟资格 和所需支付佣金。
- 请不要以仟何形式使用垃圾邮件来推广我们的电子书(非许可邮件或者群发邮件)
- 你可以将推广工具中的图片或者横幅广告放置在你的网站上,但是严禁放置在任何 色情,反动或者暴力和任何鼓励推动任何违法行为的网站。
- 我们保留以任何形式在任何时间取消网站联盟和修改条款和细则的权利。你只需要撤掉你网站上的推广链接,就可以取消网站联盟程序。
- 请不要为放置在你的网页上的推广链接,广告,网址咨询特殊的佣金分配比例;我 们在任何时间内调整电子书定价也不会预先通知网站联盟推广员。

#### 现在订阅网站联盟电子杂志

#### 点击这里注册成为我们的推广员吧!

#### 谢谢您的阅读!

附:如果你对这本书有任何意见或者建议,希望未来的修订版提供什么更多信息,请来信 <u>support@28dayebook.com</u> 谢谢!

欢迎访问我们的网站 <u>点击这里索取最新版本</u> 或者直接 <u>点击这里访问 28 天电子书网站</u>

了解网站联盟